

ТРЕНИНГ

Звонок продавцу

ПРОГРАММА:

1. Знакомство
2. Установление контакта с продавцом
3. Выявление потребности во встрече с агентом
4. Презентация встречи
5. Работа с возражениями Ч.1
6. Работа с возражениями Ч.2
7. Работа с возражениями Ч.3